

深圳高速公路股份有限公司

2020 年半年度业绩说明会会议纪要

说明会基本情况：

深圳高速公路股份有限公司（“公司”）于 2020 年 8 月 24 日（星期一）举行了 2020 年半年度业绩说明会。本次业绩说明会采用网络方式分两场举行。

第一场于 10:30—11:30 通过路演中（RoadShowChina）平台采用网络视频直播方式举行，第二场于 15:00—16:00 通过全景·路演天下平台采用网络远程方式举行。

参会人员：

公司董事长胡伟先生、执行董事兼总裁廖湘文先生、副总裁兼董事会秘书龚涛涛女士、总会计师赵桂萍女士、投资者关系总监郑峥女士参加了上述两场会议。

会议内容纪要：

一、总会计师赵桂萍、总裁廖湘文及董事长胡伟先后介绍了公司 2020 上半年的财务表现和经营情况以及公司未来发展的思路和工作重点。

二、问答环节。出席会议的人员围绕公司 2020 年上半年经营表现、新冠肺炎疫情对公司经营的影响、各版块业务进展、公司分红派息政策以及公司未来发展战略规划等方面与管理层进行了沟通交流，主要内容如下：

1、外环项目建设进展及通车时间？通车后的营运表现。

答：公司正在建设的是外环项目一期工程，目前其完工进度约 76%，预计于 2020 年年底将具备通车条件。外环高速跨越东莞境内，目前东莞段约 17 公里的建设略微滞后，一期届时是否开通还需视各项因素而定。

新路开通通常需要几年的培育期，外环项目所处地理位置优越，根据车流量顾问机构的预测，预计开通 12 个月后收入约 4 亿，且具备良好的增长空间。

2、关于广东省高速公路免费通行的补偿政策。

答：公司管理层多次前往广东省交通厅沟通汇报，尽可能争取有利政策并希望政策尽快出台。公司希望广东省作为改革开放的前沿阵地，制定的补偿方案能更具市场性和行业合理性。同时，公司正在积极与会计师事务所沟通协商，争取科学合理的会计处理，尽量维护上市公司、股东和投资人的利益。

3、大环保板块的发展规划。

答：大环保业务是公司过去五年明确的战略选择，它基于公司所拥有的资源禀赋和外部环境，以实现上市公司优质可持续发展和为股东提供长期稳定回报为努力方向。由于实施双主业驱动战略，今年上半年面对疫情，公司体现出良好的韧性。上半年，大环保业务贡献收入约 4.2 亿元，收入占比达 25%，主要来自风电新能源业务和餐厨垃圾处理业务，其中新能源板块表现突出，实现了“时间过半、任务过半”的经营业绩。大环保收入贡献在一定程度上弥补了收费公路业务的缺口，为公司带来更大的回旋余地，多了一些抗风险的能力。

2020 年上半年，大环保板块占公司资产结构约 23%，占营业收入约 25%，占经营利润约 50%。在新的战略期内，仍将坚持双主业、双轮驱动，在大环保业务方面，公司将逐步聚焦新能源发电、工业固废危废处理及城市有机垃圾处置三个细分领域，并将在这几个领域里纵深发展。公司将进一步扩大投资规模，力争本战略期实现细分行业领先，资产及营业收入贡献在新战略期末将不低于 30%。

4、目前公司收费公路项目车流量恢复情况以及下半年的趋势。

答：自 5 月恢复收费以来，集团旗下各项目，尤其是深圳地区项目，车流量已基本恢复正常甚至超过去年同期水平。上半年，公司深圳地区车流量总体增长约 4%，但受车型分类、枢纽互通计费里程调整、差异化收费、ETC95 折优惠等政策的影响，整体路费收入同比略有下降。目前，国内疫情明显向好，全国二季度 GDP 同比增长 3.2%，预计下半年公司收费公路项目会有更好的表现。

5、上半年公司在新能源板块取得了不错的收入，但固废板块收入水平较低的原因；下半年的展望。

答：目前，固废板块项目主要是蓝德环保，其自今年 1 月底纳入集团合并报表范围，业务主要包括工程建设、运营管理以及装配制造三大板块。上半年受疫情影响，蓝德环保在建项目工期延后，运营项目餐厨垃圾收运量大幅减少，其中

2月垃圾收运量减少90%。下半年蓝德环保10个在建项目的建设进度将会加快，以确保今年的经营计划顺利完成；下半年开始，蓝德环保运营项目的收运量逐渐恢复，预计第四季度可恢复至正常水平，另外，随着部分在建项目转入试运营，运营收入也会有所增加，预计全年将实现扭亏为赢，并保持持续增长。

6、公司新能源板块的业务开展情况。

答：目前深高速新能源的业务主要包含风电运营、风机生产销售、新能源项目开发投资，以及配套金融等一体化的新能源布局。

上半年，风电运营业务受疫情影响较小，发电量同比上升15%，发电价格保持稳定，毛利率和利润率水平符合公司预期。预计随着包头南风弃风率的逐步下降以及消纳的进一步改善，未来收益将保持稳定增长。

风机生产销售方面，由于近年正处于风电抢装潮时期，市场装机量大幅上升，但南京风电上半年生产进度受疫情期间供应链滞后的影响，交付比例较低，导致业绩水平低于预期。上半年风机生产销售毛利有所下降，一方面是由于抢装潮和疫情期间，零部件成本价格上升，另外一方面由于公司加大研发和生产长期性投入。下半年，公司计划采取多方面措施，积极争取完成全年任务，实现同比增长。今年生产销售规模的上升和长期性投入，将有利于新能源业务的长期发展。

新能源项目开发并购方面，目前主要为并购并网项目。上半年受疫情影响，在建风场的建设进度有所延后，下半年将加快建设进度。公司目前已成立新能源公司，作为拓展新能源产业投资和管理的平台。新并购项目将带来新的盈利贡献。

7、机荷改扩建方案、大概的投入金额。

答：机荷改扩建目前总体建设方案基本明确，工程可行性报告编制及初步设计等前期工程基本完成，初步设计方案正在交通部预审。根据目前规划，机荷高速改扩建将按照双层复合通道方案（8+8）、立体呈现双向八车道施工建设。总投资初步概算超过400亿，将采取PPP的投融资模式，具体细节公司仍在与深圳市政府磋商中。

8、沿江高速补贴年底结束，明年货车车流量是否会受到影响。

答：沿江项目货车5折优惠至2020年年底到期，目前公司正在与深圳市相关部门就近三年来的实施情况进行检讨，就合同是否延续等问题进行磋商洽谈。

未来，随着沿江项目相连路网持续完善，预计今年下半年乃至明年车流量仍

将维持两位数增长。沿江项目在大湾区路网中发挥着重要作用，即使货车不享受5折优惠，预计车流量的增长趋势仍将得以延续。

9、今年公司的营业收入指引约人民币 60-69 亿，利润方面如何展望？

答：今年受到实施收费公路免费政策影响，公司上半年路费收入减少 11.6 亿。我们预计今年新能源板块及有机垃圾处理板块的收入增长将在很大程度弥补路费收入的缺口，因此设定全年营业收入目标维持去年水平。免费政策带来的收入下降和刚性成本的支出使得公司今年利润大幅下降，如果后续没有积极的补偿政策和相应的会计处理政策落实，今年整体利润将大幅下降。

10、在今年特殊经营环境下，公司的分红派息政策是否有变化。

答：对于今年的分红，公司管理层高度重视，态度是积极明确的，在继续维持稳定的分红派息政策的基础上，将从疫情对业绩的实际影响、现金流、负债、未来发展需求以及股东短、中、长期回报等多方面综合考量并决策。

11、H 股定增是否会于今年年内完成。

答：公司已经获得证监会对 H 股增发的核准，后续的发行需要取决于市场情况。公司会充分考虑股价表现、相关监管要求，以及对原股东利益的保护等多方面因素，在后续几个月里面适时择机发行。

12、公司新一期 5 年发展战略发布时间。

答：按照公司的战略规划，今年是公司 2020-2024 新一期五年战略的起始年，但由于国资委新的 5 年战略规划是从 2021 年开始，所以公司据此制定了“1+5”规划，把公司的 5 年规划和国资委的 5 年规划结合起来，今年也可以理解为呼应国资委 5 年规划的过渡年。总体来说，上一个战略期已经结束，公司未来 5~6 年整体的战略布局仍然是双主业双轮驱动，在收费公路领域，继续在运营、建设、效益方面保持行业领先；在固废领域，有机垃圾处理方面达到行业细分领先；在新能源领域，做一体化风电或者特色风电，争取做到模式领先、效益领先；在基础设施建设领域，继续秉承深高速过去的做法，积极配合政府进行新的新型基础设施建设，为公司创造更多的发展机遇。