

## 成都唐源电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-001

<p><b>投资者关系活动类别</b></p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议</p> <p><input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</p> <p><input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动</p> <p><input type="checkbox"/>现场参观</p> <p><input type="checkbox"/>其他</p>
<p><b>参与单位名称及人员姓名</b></p>	<p>2019 年年度业绩说明会</p>
<p><b>时间</b></p>	<p>2020 年 5 月 12 日下午 15:00-17:00</p>
<p><b>地点</b></p>	<p>“全景·路演天下” (<a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a>)</p>
<p><b>上市公司接待人员姓名</b></p>	<p>董事兼总经理周艳女士                  副总经理、董事会秘书魏益忠先生                  财务总监张南女士                  独立董事傅江先生                  保荐代表李学军先生</p>
<p><b>投资者关系活动主要内容介绍</b></p>	<p>公司于 2020 年 4 月 27 日披露了《2019 年年度报告》。为了让广大投资者进一步了解公司 2019 年度经营情况，公司于 2020 年 5 月 12 日 15:00—17:00 通过全景网举办了 2019 年度业绩说明会。</p> <p>互动交流内容如下：</p> <p><b>1、公司 2019 年度报告显示，公司城市轨道交通行业收入相比 2018 年度增幅达 107.81%，能否介绍一下具体的情况，包括城市轨道交通行业收入占 2019 年度整体收入的比例情况，主要产品的毛利率情况，以及未来对城市轨道交通行业的发展展望。</b></p>

答复：您好，公司 2019 年度在城市轨道交通行业实现的收入约为 1.69 亿元，占公司 2019 年度营业收入的 54.90%，公司 2019 年度在城市轨道交通行业实现的收入同比 2018 年度增长幅度为 107.81%，对应产品的毛利率达 53.73%。

根据《中国城市轨道交通协会 2019 年度工作报告》数据表明，截至 2019 年，我国城轨交通运营规模快速增长，政策环境更加完善，继续保持快速健康发展的良好态势。截至 2019 年底，我国内地累计有 40 个城市开通城轨交通运营线路 6730.27 公里，新增温州、济南、常州、徐州、呼和浩特 5 个运营城市，新增运营线路 968.77 公里，客运量超 240 亿人次，再创历史新高。根据《“十三五”城轨交通发展形势报告》，在国家城镇化发展战略的引导下，至 2020 年人口超过 100 万的城市将达到 200 个，轨道交通将成为这些城市的主要出行手段。未来城市轨道交通设备需求旺盛，在相关利好政策的陆续出台推动下，轨道交通行业迎来了高速发展期。谢谢！

**2、公司 2019 年度报告显示，公司 2019 年度研发费用约为 3864.98 万元，同比 2018 年度增速为 34.21%，远高于公司销售收入的增速，能否介绍公司研发投入的具体情况，以及对公司未来业绩增长的影响？**

答复：您好，自成立以来，公司始终高度重视技术研发与创新。公司产品涉及电气、光学、材料、机械、信息技术处理等多学科融合、交叉的综合性应用，需要丰富的应用实践积累，技术难度大。依托长期在轨道交通行业积累的丰富经验，公司开发和掌握了动态高清成像、图像智能识别、机器视觉动态检测、非接触式高速在线测量、空间综合定位、动态误差补偿等多项先进技术，不断开发出多项新产品。近年来，公司研发投入一直维持在较高水平。2016 年至 2019 年，公司研发费用分别为 1,717.93 万元、2,468.46 万元、2,879.81 万元和 3864.98 万元，占同期营业收入的比例分别为 12.18%、11.86%、10.88%和 12.52%。公司先后被评为四川省

建设创新型培育企业、高新技术企业、成都市高端装备制造企业、2018年度成都市新经济百家重点培育企业，拥有四川省企业技术中心、成都市企业技术中心和院士（专家）工作站。2019年度，公司在科技成果鉴定、新产品的研发、既有产品的升级改造、研发管理水平等方面均取得了较好的成绩。公司新研发的“城市轨道交通直流侧故障测距装置”通过四川省科技成果评价，取得“国内领先水平、填补国内空白”的评价。公司研发的基于大数据技术的接触网故障预测与健康管理系统在中国第一条智慧铁路“京张高铁”投入运营使用。2019年度，公司加快了募投项目“轨道交通检测监测技术研发中心建设项目”的建设，完成了对公司既有标定平台、系统精度验证平台等实验平台的改造升级，同时新增多自由度运动控制平台、传感器精度检验平台、多视觉复杂测量系统全局标定平台，以增强产品研发试验验证手段。

2019年度，公司顺利通过了CMMI能力成熟度集成模型5级评估及认证，CMMI5体系认证的实施将进一步完善公司的软件研发流程，提高研发管理能力与研发质量。公司自成立以来，高度重视知识产权保护工作，2019年度，公司共新申请专利18项，其中发明专利12项，实用新型专利3项、外观设计专利3项；获得1项发明专利及2项实用新型专利的授权；申请软件著作权12项。公司持续高研发投入是公司维持具备持久核心竞争力的重要手段，也是公司产品维持高毛利水平的重要保障，2019年度，公司牵引供电检测监测系统毛利率为52.12%，工务工程检测监测系统毛利率为64.97%，信息化管理系统毛利率为55.53%。展望未来，公司将继续坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，以创新驱动公司发展，提高公司核心竞争力：（1）既有产品及核心技术优化升级：继续完善现有产品布局，对已有产品及核心技术进行优化升级和更新迭代，突破既有产品共性技术难点，解决产品行业痛点，形成从智能数据采集、智能数据传输、智能数据存储、智能数据分析、大数据产品应用等全产品链的轨道交通检测

监测产品生态圈，夯实公司产品技术和业务优势。（2）关注行业动态，不断探索挖掘客户需求，进行新产品、新技术研发：以大数据及物联网技术为基础加强检测监测数据关联性、实时性、智能化分析；以智能巡检机器人、5G 车地传输、故障预测与健康管理等新产品的研发、运用为基础；紧跟行业技术趋势，重点突破人工智能装备、5G 传输、智能识别、大数据分析等关键技术，实现公司跨越式多元化发展，充实公司技术积累。（3）进一步加强研发团队建设：加强研发项目过程管理，对目前研发项目制定严格的项目管理计划，强化执行监控；引进及优化技术人才，增强研发技术水平，保证研发质量和研发速度。谢谢！

**3、公司 2019 年度实现营业收入 3.08 亿元，创历史新高，公司目前订单情况如何？是否充足？未来业绩是否有保障？**

答复：公司 2019 年度实现营业收入约为 3.08 亿元，同比 2018 年度实现的营业收入增幅为 16.68%，持续受益于中国轨道交通行业快速发展的历史性机遇，特别是城市轨道交通行业处于高速发展期，公司营业收入 2019 年度依然保持了良好的增长势头。截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。

**4、国内“新基建”相关利好政策的提出对公司未来发展的影响如何？**

答复：进入 2020 年以来，国家提出加快 5G 网络、数据中心等新型基础设施建设进度，新型基础设施建设（简称：新基建），主要就包括 5G 基站建设、特高压、城际高速铁路和城市轨道交通、新能源汽车充电桩、大数据中心、人工智能、工业互联网七大领域，涉及诸多产业链，是以新发展理念为引领，以技术创新为驱动，以信息网络为基础，面向高质量发展需要，提供数字转型、智能升级、融合创新等服务的基础设施体系。

以本公司开发的接触网故障预测与健康管理系统为例，该套系统是公司在行业内通过自主创新研发的一套基于大数

据、人工智能等融合多种先进技术的智能运维系统，已在中国第一条智慧铁路“京张高铁”投入运营使用，该系统具备接触网运行监控、设备管理、性态预测、寿命预测、统计分析、综合评价等功能，主要运用预测与健康管理办法、大数据、云计算、机器学习等技术，实现接触网的故障预测和健康管理办法，为接触网智能运维提供技术支持。随着铁路智能化管理办法要求的不断提升，接触网故障预测与健康管理办法市场需求将得到全面提升，并推动系统相关前端数据采集装置需求的增长。

截至目前，我国铁路领域牵引供电和工务工程检测监测水平并不高，许多供电段和工务段的检测监测设备还较为落后，如全国铁路供电工区大部分已配备的早期型号接触网检测装置，功能相对单一，目前部分装备已在进行升级替代；根据中国铁路总公司要求，为了保障铁路提速背景下的安全运营，提高铁路运营维护效率，全路域都需要陆续配备现代化的牵引供电和工务工程检测监测设备，未来该产品需求较大。同时，牵引供电、工务工程检测监测及信息化系统的更新换代周期大约为 3-8 年，部分装置随车辆一同大修更换升级。近年来，我国铁路已开始进行升级换代工作，早期装备的部分牵引供电、工务工程检测监测系统由于不能满足铁路提速、管理自动化等方面的要求开始更新换代。随着现有设备服役期的增长，设备升级换代的进度加快，公司产品市场需求也将稳步增长。

城市轨道交通也需要配备牵引供电和工务工程检测监测设备，以保障交通安全运营。由于城市轨道交通与铁路同为轨道交通存在许多管理与技术共性，我国城市轨道交通建设与管理借鉴了许多铁路运营维护的管理模式和技术要求，借鉴中国铁路总公司对铁路牵引供电系统和工务工程的检修方法，采用接触网检测装置、接触悬挂巡视装置、弓网燃弧检测装置等装备进行接触网或接触轨的检测和维修指导。由于起步较晚，与铁路领域相比，我国城市轨道交通领域牵引供

电与工务工程检测监测的基础更为薄弱，技术提升空间大，市场需求旺盛。因此公司在铁路领域积累的技术优势、项目经验和良好口碑有利于公司争取城市轨道交通领域的客户，未来该领域的营业收入有望进一步提升。谢谢！

**5、此次新型冠状病毒疫情有没有影响公司各项目开工时间？短期内对公司生产经营有哪些影响？**

答复：您好，新冠肺炎疫情造成公司年后复工推迟，部分项目推进进度放缓。短期内对公司短期收入有一定影响。谢谢！

**6、公司的核心竞争力是什么？**

答复：您好，公司的核心竞争力主要体现在：1、自成立以来，公司始终高度重视技术研发与创新。公司产品涉及多学科融合、交叉的综合性应用，需要丰富的应用实践积累，技术难度大。依托长期在轨道交通行业积累的丰富经验，公司开发和掌握了动态高清成像、图像智能识别等多项先进技术，不断开发出多项新产品。2、公司董事长陈唐龙先生曾在西南交通大学长期进行轨道交通弓网高速受流技术、接触网在线检测技术等相关领域的教学、科研工作，具有二十余年的教学、科研、开发和实施经验。公司主要管理人员均在接触网、受电弓、轨道和隧道监测检测领域拥有十余年的技术与产品开发、系统集成等的技术沉淀。3、通过多年的潜心经营，公司积累了覆盖全国的客户资源，包括中国铁路总公司及下属单位、中国中车及其下属主要车辆厂等，并树立了良好的品牌形象。4、公司是目前国内轨道交通牵引供电检测监测产品体系最丰富、产品链最完整的企业之一，拥有从1C装置到6C装置到数据分析的完整产品体系，产品技术和质量优异，客户满意度高。5、凭借对我国轨道交通设备应用环境的深入了解以及多年的产品设计制造经验，公司逐步形成了完善的技术服务体系，为客户从技术需求、现场环境、高效检测等多角度提供技术、产品支持服务、专业咨询服务以及数据分析服务等运营维护解决方案，从而更好地满足客户需

求。谢谢！

**7、公司上市后，未来有收购计划吗？**

答复：您好，公司将积极利用上市公司投融资平台，发挥自身的管理实力和优势，紧紧围绕“坚持主业，创新发展”的战略构想，抓住轨道交通行业大发展的有利时机，寻求对优质的并有核心技术与核心竞争力的企业进行收购、兼并，不断扩大企业规模和实力，进而达到快速发展的目的。

谢谢！

**8、公司二级市场价格波动较大，公司管理层有什么计划？**

答复：您好，感谢您对公司的关注！股票二级市场波动受到国家政策、经济因素、财政金融因素、公司因素和市场性因素等多方面的影响。目前，新型冠状病毒对多行业都造成不利影响，但是公司也在此期间，加强了管理、研发能力的提升，加大了新产品的研发力度。未来，公司会继续坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，保持技术领先优势；努力提升市场占有率及竞争力，积极推动业务拓展，提升盈利空间；同时公司董事会及管理层会深耕经营，相信未来以好的业绩回报投资者。谢谢！

**9、请问公司应收账款余额较大，是否有坏账风险？**

答复：您好，感谢您对公司的关注！公司客户主要集中在中国国家铁路集团有限公司及其下属单位、中国中车等国企、央企，客户群体相对信誉度较高，出现坏账的可能性较低。谢谢！

**10、公司现在主要的客户有哪些？**

答复：您好，公司客户群体覆盖了中国铁路总公司及其下属 18 个铁路局以及供电段、工务段、车辆厂，中国中车下属主机厂、神华集团等地方铁路公司以及全国各地的地铁公司和总承包商等，谢谢！

**11、公司目前资产负债率如何？**

答复：您好，截至 2019 年报告期末，公司资产负债率为 18.62%。

**12、对目前二级市场股价如何看待？是否体现了公司对应的价值？**

答复：您好，股票二级市场波动受到国家政策、经济因素、财政金融因素、公司因素和市场性因素等多方面的影响。目前，新型冠状病毒对多行业都造成不利影响，但是公司也在此期间，加强了管理、研发能力的提升，加大了新产品的研发力度。未来，公司会继续坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，保持技术领先优势；努力提升市场占有率及竞争力，积极推动业务拓展，提升盈利空间；同时公司董事会及管理层会深耕经营，相信以好的业绩回报投资者。谢谢！

**13、请问公司目前有多少员工？**

答复：您好，截止 2019 年 12 月 31 日，公司有 340 名员工。谢谢！

**14、请问公司员工的学历占比情况？**

答复：您好，截止 2019 年 12 月 31 日，本科以上学历的员工占公司员工人数比例为 61.47%。谢谢！

**15、请问公司研发人员的数量情况及占比情况。**

答复：您好，截止 2019 年 12 月 31 日，公司研发人员有 132 名，占公司员工人数的 38.82%。谢谢！

**16、请问截至目前，公司股东人数为多少？**

答复：您好，为保证所有投资者公平地获取公司的信息，公司在定期报告中会披露对应时点的股东信息。对于其他时点的股东人数，股东可以向公司董办电子邮箱提供其持有本公司股份的书面证明文件和身份证照片，经公司核实股东身份后，公司将会提供相关信息，谢谢！

**17、公司根据与客户签订的合同进行回款，目前是否有逾期，逾期的金额大致是多少？**

答复：您好！1、受项目验收进度、客户资金调拨的预算计划和付款审批流程的影响，公司部分项目存在实际付款时点晚于合同约定付款节点的情形。2、2019 年末公司逾期的金



额 4000 余万元。

**18、请问贵公司完工一个项目，交付周期大概是多久，截止目前应收账款有多少？**

答复：您好，根据轨道交通建设和牵引供电、工务工程检测监测系统产品的特点，产品一般需要现场安装调试，调试合格后由客户进行验收，公司在产品经客户验收合格后确认收入。公司项目受轨道交通建设周期影响较大，很多项目实施时间跨度大，产品从交付到验收周期长，特别是需要在最终用户现场完成安装、调试和验收的项目较多。由于各个项目规模差异大、周期长短不一。

**19、公司在大数据领域有相应的产品和核心技术吗？**

答复：公司接触网故障预测与健康管理系统（PHM）与智能牵引供电系统两大主流产品均采用大数据技术架构。该系统接入了海量的图像、音频、视频等检测监测非结构数据和连续检测结构化数据。针对铁路供电行业长线路动态检测，多源异构的业务数据进行数据治理，实现业务数据的标准化和规范化。公司通过开发接触网系统综合健康评价、关键零部件故障概率预测、维修前剩余时间估计等模型算法，采用分布式计算引擎进行离线计算，对检测数据、维修数据和故障数据进行深度挖掘和分析，实现接触网运行健康状态评估，对系统零部件故障风险进行有效预测，提供维修策略，实现牵引供电智能化运维。

**20、能否谈谈公司 2020 年的经营计划？**

答复：您好，公司 2020 年经营计划如下： 1、技术研发计划 2020 年，公司将继续坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，以创新驱动公司发展，提高公司核心竞争力。（1）既有产品及核心技术优化升级：继续完善现有产品布局，对既有产品及核心技术进行优化升级和更新迭代，突破既有产品共性技术难点，解决产品行业痛点，形成从智能数据采集、智能数据传输、智能数据存储、智能数据分析、大数据产品应用等全产品链的轨道交通检测监测产品生态圈，夯实

公司产品技术和业务优势。（2）关注行业动态，不断探索挖掘客户需求，进行新产品、新技术研发：以大数据及物联网技术为基础加强检测监测数据关联性、实时性、智能化分析；以智能巡检机器人、5G 车地传输、故障预测与健康管理等新产品的研发、运用为基础；紧跟行业技术趋势，重点突破人工智能装备、5G 传输、智能识别、大数据分析等关键技术，实现公司跨越式多元化发展，充实公司技术积累。（3）进一步加强研发团队建设：加强研发项目过程管理，对目前研发项目制定严格的项目管理计划，强化执行监控；引进及优化技术人才，增强研发技术水平，保证研发质量和研发速度。

2、人才计划（1）加强核心技术人员和管理人员的储备：为更好实现公司的战略规划，公司实施积极的人才引进策略，大力引进研发技术人员，管理人员，补充新鲜血液，充实人才团队，提升团队的技术能力、创新能力和管理能力，提高员工整体素质。（2）建设以能力评估为依据的人才发展体系：通过识别员工核心胜任力，并且进行针对性培养，将合适的人配置在合适的岗位，实现人才的高效利用。同时通过员工的能力识别，进行人才盘点，建设关键人才库，对核心人员的职业路径进行规划，定期评估能力与发展路径的匹配度，构建可持续性的人才发展体系。（3）加强培训体系的建设：为更好地提升员工能力，着手推进基于能力评估的培训体系建设，针对员工在能力项缺失的部分进行重点培训；构建员工学习平台，方便员工能利用课余时间进行学习；加强行业展会的参与度，掌握行业及技术发展的前沿资讯，提升员工的眼界和格局。

3、市场营销计划 2020 年 1 月 2 日，国铁集团工作会议在京召开。会议透露，2019 年全国铁路固定资产投资完成 8029 亿元，其中国家铁路完成 7511 亿元；投产新线 8489 公里，其中高铁 5474 公里。到 2019 年底，全国铁路营业里程达到 13.9 万公里以上，其中高铁 3.5 万公里。2020 年铁路工作的主要目标之一是全面完成国家下达的铁路投资任务，确保投产新线 4000 公里以上，其中高铁

2000 公里。2019 年新增地铁通车里程 937 公里，2020 年计划新增通车里程 1208 公里，同比增速分别达到 76.69%、28.98%。预计 2021 年新增通车里程 1594 公里。从我国人口布局来看，城市轨道交通发展潜力巨大，地铁远期规划 2.7 万公里。2020 年受疫情影响，全年经济增长承压，逆周期调节有望发力，“新基建”成为拉动投资扩大需求的方向。“新基建”涉及七大领域，其中“城际高速铁路和城际轨道交通”赫然在列。从我国人口布局来看，城市轨道交通发展潜力巨大。截至 2019 年底，我国城市轨道交通运营里程为 6730.27 公里。按目前项目进展情况，“十四五”新增运营里程相比“十三五”将再上一个台阶，城轨市场仍处于增量阶段。公司将继续专注于轨道交通检测监测及大数据领域的发展，坚持以公司发展规划为指引，认真推进落实各项重要工作，全面完成年度经营目标，实现销售收入稳步增长。

**4、兼并收购计划** 公司将积极利用上市公司投融资平台，发挥自身的管理实力和优势，紧紧围绕“坚持主业，创新发展”的战略构想，抓住轨道交通行业大发展的有利时机，寻求对优质的并有核心技术与核心竞争力的企业进行收购、兼并，不断扩大企业规模和实力，进而达到快速发展的目的。谢谢！

**21、5G 时代即将来临，公司如何迎接 5G 时代的到来？**

答复：您好，数据传输一直是行业发展的一个瓶颈，公司已开展 5G 网络不同应用场景的研究，以解决海量数据传输问题。数据传输的瓶颈被打破后，基于大数据研发智能运维分析系统，可以大量的节约轨道交通的运营维护成本，提升运营维护效率和质量。公司相关基于 5G 应用技术的新产品将陆续投放市场。谢谢！

**22、公司现在储备的技术，除了应用于轨道交通领域，是否还能在其他行业领域进行拓展？比如军工、智慧城市、新能源、无人驾驶等？**

答复：您好，公司开发和掌握了动态高清成像、图像智能识别、机器视觉动态检测、非接触式高速在线测量、空间

综合定位、动态误差补偿等多项先进技术，公司的技术积累为公司将来向其它领域拓展奠定了基础。谢谢！

### **23、公司参与一带一路的情况如何？**

答复：您好，公司一直积极响应国家“一带一路”发展战略，目前公司业务已扩展至巴基斯坦、埃塞俄比亚、阿根廷等国家，未来公司将进一步利用中国高铁“走出去”的历史性发展机遇期，扩大海外市场规模。谢谢！

### **24、请问公司利润分配方案是什么？**

答复：您好，公司 2019 年度利润分配预案：以公司现有总股本 45,982,759 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 3.63 元（含税），共计分配现金股利 16,691,741.52 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润将结转以后年度分配。若在本次利润分配方案实施前公司总股本发生变动，公司将按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。谢谢！

### **25、公司什么时候会分红？**

答复：您好，公司 2019 年度利润分配预案在 2019 年年度股东大会通过后，将会按照相关规定实施利润分配。

### **26、公司的核心产品有哪些？**

答复：您好，公司的主要产品是牵引供电检测监测系统、工务工程检测监测系统、信息化管理系统，主要应用于电气化铁路、高速铁路和城市轨道交通线路的牵引供电和工务工程的运营维护，对接触网、轨道、隧道等轨道交通基础设施的服役状态进行检测监测，指导运营维护单位根据检测监测结果进行检修维护，提高供电、轨道和隧道的安全性或可靠性，保证轨道交通系统持续运行能力。

### **27、公司的核心技术有哪些？**

答复：您好，公司拥有复杂机电耦合系统整体设计及精密装配、复杂环境下激光高精度动态测量、多尺度大视场空间测量系统全局标定、高速车载在线测量误差动态补偿、高低压光电隔离及信号综合传输、强电磁干扰下微弱信号在线

检测、弓网燃弧紫外检测及综合精确量、全天候复杂场景下高速高清数字成像、图像精确拍摄及缺陷自动识别、车载高精度惯性基准测量、高速移动综合精确定位、信息融合、基于大数据和云平台的数据分析系统等核心技术。谢谢！

#### **28、公司的销售模式是怎样的？**

答复：您好，公司客户主要为铁路运营单位、车辆厂、地铁公司和总承包商。由于客户对供应商的技术、服务等方面的能力要求较高，公司产品定制化特征明显，因此公司采用直销模式。公司获取合同的方式包括直接参与投标、授权参与投标和其他方式三类。谢谢！

#### **29、公司跟西南交通大学的关系是什么？有股权上的关系吗？**

答复：您好，公司是西南交通大学重点支持的产学研结合的典范性企业，公司于 2020 年 4 月获得四川首批 38 家瞪羚企业中排名第 17 的企业，西南交通大学通过成都唐源企业管理中心（有限合伙）持有公司股份。谢谢！

#### **30、公司在行业中的地位如何？**

答复：您好，公司所处的轨道交通运营维护行业是随着我国轨道交通的不断发展而逐步形成的。与国外同行业公司相比，国内企业更加熟悉和了解我国轨道交通发展的模式及技术特点，技术和产品的适应性更强，售后服务反应更加及时有效，因此本行业的竞争主要是国内企业之间的竞争。由于行业壁垒较高，拥有雄厚研发实力、先进技术、可靠产品和丰富经验的企业才能符合客户的招标要求。虽然近年来随着行业市场规模的不断扩大，本行业内企业的数量不断增加，但总体数量较少。从当前的市场竞争情况来看，竞争格局较为稳定。公司先后被评为四川省建设创新型培育企业、高新技术企业、成都市高端装备制造企业，拥有成都市企业技术中心、四川省企业技术中心和院士（专家）工作站、成都高铁和轨道交通供电检测监测工程技术研究中心、成都市新经济百家重点培育企业。自成立以来，经过持续不断的技

术创新、技术积累和人才培养等工作，公司已形成了较为成熟完善的产品研发、生产和服务体系，公司的技术实力和销售业绩名列前茅。谢谢！

**31、公司去年铁路主营减少很多的原因是什么？地铁去年增长很多，今年会继续增长吗？**

答复：您好，公司 2019 年度在城市轨道交通行业实现的收入约为 1.69 亿元，占公司 2019 年度营业收入的 54.90%，公司 2019 年度在城市轨道交通行业实现的收入同比 2018 年度增长幅度为 107.81%，对应产品的毛利率达 53.73%。根据《中国城市轨道交通协会 2019 年度工作报告》数据表明，截至 2019 年，我国城轨交通运营规模快速增长，政策环境更加完善，继续保持快速健康发展的良好态势。截至 2019 年底，我国内地累计有 40 个城市开通城轨交通运营线路 6730.27 公里，新增温州、济南、常州、徐州、呼和浩特 5 个运营城市，新增运营线路 968.77 公里，客运量超 240 亿人次，再创历史新高。根据《“十三五”城轨交通发展形势报告》，在国家城镇化发展战略的引导下，至 2020 年人口超过 100 万的城市将达到 200 个，轨道交通将成为这些城市的主要出行手段。未来城市轨道交通设备需求旺盛，在相关利好政策的陆续出台推动下，轨道交通行业迎来了高速发展期。谢谢！公司产品分需要安装调试和不需要安装调试两类，需要安装调试的产中，项目执行周期通常为半年至两年不等，个别项目的执行周期超过两年。因此，电气化铁路收入相比 2018 年度有所减少。

**32、2020 营销具体目标是多少？难道你们股东大会资料也想这么笼统的目标给投资者？**

答复：您好，公司 2020 年将坚持以公司发展规划为指引，认真推进落实各项重要工作，力争完成全年经营目标。谢谢！

**33、截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，已完成了多少，2020 年能新增多少金额订单？**

答复：您好！截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，公司 2020 年 1 季度实现收入 2803.08 万元（不含税）。公司 2020 年将按照年度经营计划并努力完成经营目标！

**34、行业内主要竞争对手有哪些？招股书中说相同业务形态的上市公司没有，那公司能否算技术垄断？**

答复：您好，根据产品细分领域不同，竞争对手不同，同行业可比公司信息具体可参考在招股书中披露的有关信息。谢谢！

**35、今年公司有新增订单吗？往年订单完成得怎样？**

答复：您好！公司今年有新增订单，2020 年公司 1 季度实现收入 2803.08 万元（不含税）。

**36、贵公司今年 8 月就将有部分小非上市，可能对原本就非常小的流通股本造成不可避免的冲击，而原始股东的成本基本可以忽略不计，从长远角度来讲，企业发展应该与核心员工共发展，持股平台的核心员工成本太低，没有和业绩增长挂钩，早涝保收不利于激发他们与公司共命运，是不是考虑科创板（实际马上采用注册制接轨）较普遍的做法，采用定向增发的方式向新的核心员工增发，既有利于企业也有利于员工和股东。**

答复：您好！公司现有股权结构中已有员工持股平台，核心员工已通过持股平台间接持有公司股份，实现了与公司共发展、共命运。作为技术创新型企业，未来公司还将结合企业发展的实际情况、监管部门的政策要求，在适当时进行新的员工股权激励。感谢您的关心！

**37、公司订单持续增长，什么时候业绩迎来爆发期？**

答复：您好，公司会坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，以创新驱动公司发展，专注于轨道交通检测监测及大数据领域的发展，坚持以公司发展规划为指引，认真推进落实各项重要工作，力争实现销售收入稳步增长。

**38、公司有息负债低，本身上市又有融资，同时还有每年的利润，公司又是轻资产企业，为什么还要融资 2 个亿？**

答复：您好，公司向银行申请授信有利于满足公司生产经营对流动资金的需求，有利于现有业务的稳定发展和新业务的积极拓展，有利于满足公司经营管理的需要。谢谢！

**39、公司二季度的经营状况如何？有什么新中标项目？招股书中那么多在手订单为什么没有体现在业绩上？**

答复：您好！感谢您的关注，二季度的经营状况以公司后续在巨潮资讯网披露的定期报告为准。截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。公司产品分需要安装调试和不需要安装调试两类，需要安装调试的产中，公司牵引供电检测监测系统的项目执行周期通常为半年至两年不等，个别项目的执行周期超过两年。

**40、如果说我国铁路领域牵引供电和工务工程检测监测水平并不高，许多供电段和工务段的检测监测设备还较为落后，如全国铁路供电工区大部分已配备的早期型号接触网检测装置，功能相对单一，目前部分装备已在进行升级替代；升级换代的市场需求大约是多少亿？**

答复：您好，近年来，我国铁路已开始进行升级换代工作，早期装备的部分牵引供电、工务工程检测监测系统由于不能满足铁路提速、管理自动化等方面的要求开始更新换代。随着现有设备服役期的增长，设备升级换代的进度加快，公司产品市场需求也将稳步增长。谢谢！

**41、请问能正面回复公司一季度受新冠影响，公司业绩下降。二季度公司复产情况如何，二季度业绩还会继续下滑吗？中国中车等几大客户的订单受影响吗？**

答复：您好，公司已于 2 月份陆续复工复产。公司将会协调各方资源，严格管控项目进度，采取多种措施保障生产经营工作安全有序开展，努力降低疫情对公司生产经营的不利影响。谢谢！

**42、2020 年销售目标是多少？**

答复：您好，公司 2020 年将继续专注于轨道交通检测监



测及大数据领域的发展，坚持以公司发展规划为指引，认真推进落实各项重要工作，实现公司年度经营目标。

**43、公司今年业绩会正增长吗？**

答复：您好！感谢您的关注，2020年的业绩以公司后续在巨潮资讯网披露的定期报告为准！

**44、您好！资本市场上上市公司的估值及业绩提升都离不开并购优质公司做大做强的举措！市值的提升也离不开机构投资者的参与，贵公司总股本及流通股本都非常小，不利于机构投资者进出，也是公司股价表现一直萎靡不振的重要原因之一。公司年报分配方案非常的小气。绝大部分高送转慷慨的公司，二级市场表现也是非常的优异。希望公司董事会能重视并购优质公司做大做强，并且在中报能够推出 10 转赠 8-10 股的分配方案。请答复谢谢！**

答复：您好，公司的利润分配方案以董事会和股东大会审议通过为准，公司会严格按照法律法规的规定及时履行信息披露义务。谢谢！

**45、目前贵公司虽然订单比较稳定，但没有看到国家新基建爆发式增长带来的效应，贵公司的产品是否有滞后效应？随着研发的不断投入，贵公司的毛利率和净利率是否能保持稳定？谢谢！**

答复：您好！公司产品分需要安装调试和不需要安装调试两类，需要安装调试的产中，项目执行周期通常为半年至两年不等，个别项目的执行周期超过两年。近年来公司的毛利率一直较为稳定，始终保持在 50-60%之间。公司持续高研发投入是公司维持具备持久核心竞争力的重要手段，也是公司产品维持高毛利水平的重要保障。

**46、公司上市前连续高速增长，而上市第一年利润就几乎零增长，什么原因？**

答复：公司进一步加强市场开拓力度，继续保持了营业收入的增长；同时，为了不断提升公司在轨道交通智能运维领域的核心竞争力，公司持续加大了产品与技术的研发创新

投入，所以归属于上市公司股东的净利润与上年相比基本持平。

**47、根据中国铁路总公司要求，为了保障铁路提速背景下的安全运营，提高铁路运营维护效率，全路域都需要陆续配备现代化的牵引供电和工务工程检测监测设备，未来该类产品需求较大。同时，牵引供电、工务工程检测监测及信息化系统的更新换代周期大约为 3-8 年，部分装置随车辆一同大修更换升级。近年来，我国铁路已开始进行升级换代工作，请问升级换代的市场需求大约是多少亿？**

答复：您好，近年来，我国铁路已开始进行升级换代工作，早期装备的部分牵引供电、工务工程检测监测系统由于不能满足铁路提速、管理自动化等方面的要求开始更新换代。随着现有设备服役期的增长，设备升级换代的进度加快，公司产品市场需求也将稳步增长。谢谢！

**48、新项目要 21 年下半年投产，目前的产能利用率是多少？**

答复：您好！公司的产品基本上均为定制化产品，不存在产能利用率的概念，但公司订单持续增长，生产一直处理繁忙的状态。谢谢！

**49、贵司的牵引供电检测监测系统的技术和主要竞争对手比较先进性如何？在高铁、轨道交通市场中贵司该技术市场份额占比最近 3 年各多少？截止到今天贵司在手的所有产品（未交付的）订单合同金额有多少？**

答复：您好，公司所处的轨道交通运营维护行业是随着我国轨道交通的不断发展而逐步形成的。与国外同行业公司相比，国内企业更加熟悉和了解我国轨道交通发展的模式及技术特点，技术和产品的适应性更强，售后服务反应更加及时有效，因此本行业的竞争主要是国内企业之间的竞争。由于行业壁垒较高，拥有雄厚研发实力、先进技术、可靠产品和丰富经验的企业才能符合客户的招标要求。虽然近年来随着行业市场规模的不断扩大，本行业内企业的数量不断增加，但总体数量较少。从当前的市场竞争情况来看，竞争格

局较为稳定。公司先后被评为四川省建设创新型培育企业、高新技术企业、成都市高端装备制造企业，拥有成都市企业技术中心、四川省企业技术中心和院士（专家）工作站、成都高铁和轨道交通供电检测监测工程技术研究中心、成都市新经济百家重点培育企业。自成立以来，经过持续不断的技术创新、技术积累和人才培养等工作，公司已形成了较为成熟完善的产品研发、生产和服务体系，其技术实力和销售业绩名列前茅。在高铁、轨道交通市场中我公司参与投标的项目中中标率较高，由于没有权威渠道能够完整获取相关领域的招标数据总体情况，各地区招标信息也无法完整获取，因此无法测算在高铁、轨道交通市场中我公司该技术市场份额最近3年准确的占比情况；截止2019年底，公司在手订单近6亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。

**50、公司一季度因疫情影响业务，二季度后逐渐恢复，请问公司会合理安排工期抢回失去的时间吗？**

答复：您好，公司将会协调各方资源，严格管控项目进度，努力减少疫情带来的不利影响，谢谢！

**51、你好！贵司发明专利纠纷一直悬而不结，是什么具体的原因导致悬而不结的？**

答复：您好，目前公司还未收到法院下达的进一步的法律文书，最终开庭时间以法院通知为准。公司会严格按照法律法规的规定及时履行信息披露义务，谢谢！

**52、关于和国铁官司概率有多大？全年业绩如何保障？未来订单展望？能否用实际行动给股东输入点信心。我们一家与时俱进的高科技公司、别整的连卖调味品的，做厨柜的都不如！**

答复：您好，公司与国铁精工的诉讼会严格按照相关法律法规处理相关事宜，全力维护公司的合法权益。同时，公司董事会及管理层会深耕经营，努力以好的业绩回报投资者。谢谢！

**53、一季度业绩受疫情影响，2020 全年度会有大的影响吗？**

答复：受新冠肺炎疫情的影响，为响应国家关于防控疫情工作会议精神，公司及行业上下游单位复工延迟，部分项目执行进度放缓，后期随着新冠肺炎疫情的缓解，公司及行业上下游单位将逐渐复工复产，回归正常，公司收入、效益亦将逐步恢复正常。公司将会协调各方资源，严格管控项目进度，加强公司自身管理的同时积极拓展市场，预计新冠肺炎疫情对公司全年经营业绩不会造成重大影响。

**54、关于公司官司问题我想问一下，这是历史遗留问题，而非公司上市后官司，按其它公司做法，产生的赔款应由上市前公司法人和股东承担，不知贵公司如何处理？**

答复：您好，按照法律规定，公司是否上市，公司的主体没有发生变化，与是否发生诉讼没有直接关系，公司与国铁精工的诉讼会严格按照相关法律法规处理相关事宜，全力维护公司的合法权益。谢谢！

**55、公司一再说订单充足，可是什么时候订单能转化成业绩成长？**

答复：您好，根据轨道交通建设和牵引供电、工务工程检测监测系统产品的特点，产品一般需要现场安装调试，调试合格后由客户进行验收，公司在产品经客户验收合格后确认收入。公司项目受轨道交通建设周期影响较大，很多项目实施时间跨度大，产品从交付到验收周期长，特别是需要在最终用户现场完成安装、调试和验收的项目较多。由于各个项目规模差异大、周期长短不一。

**56、公司第一次 IPO 时就因官司停止，第二次已基本解决了诉讼问题才冲 A 成功，为什么这次又出了官司问题？是老官司还是新官司？冻结 1 亿是什么时候？**

答复：您好，公司与国铁精工的诉讼为公司上市后发生，为国铁精工以公司、陈唐龙和余朝富为被告，提起案由为不正当竞争纠纷的民事诉讼。公司于 2019 年 9 月 6 日查询银行账户获悉公司基本银行账户被冻结。具体情况请详见公

司在巨潮资讯网上披露的相关公告。谢谢！

**57、公司今年有新增订单吗？往年订单完成得怎样？**

答复：公司目前市场销售情况良好，公司 2019 年度实现营业收入 3.08 亿元，创历史新高，截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单以及新签订单为公司未来实现稳定的业绩提供了保障。

**58、贵公司技术能否应用于汽车无人驾驶方面？**

答复：您好，依托长期在轨道交通行业积累的丰富经验，公司开发和掌握了动态高清成像、图像智能识别、机器视觉动态检测、非接触式高速在线测量、空间综合定位、动态误差补偿等多项先进技术，公司将积极探索利用公司储备的核心技术在其他行业进行横向拓展和应用。谢谢！

**59、您好！资本市场上上市公司的估值及业绩提升都离不开并购优质公司做大做强的举措！市值的提升也离不开机构投资者的参与，贵公司总股本及流通股本都非常小，不利于机构投资者进出，也是公司股价表现一直萎靡不振的重要原因之一。公司年报分配方案非常的小气。绝大部分高送转慷慨的公司，二级市场表现也是非常的优异。希望公司董事会能重视并购优质公司做大做强，并且在半年报能够推出 10 转赠 8-10 股的分配方案。谢谢，请答复！**

答复：您好，公司将积极利用上市公司投融资平台，发挥自身的管理实力和优势，紧紧围绕“坚持主业，创新发展”的战略构想，抓住轨道交通行业大发展的有利时机，寻求对优质的并有核心技术与核心竞争力的企业进行收购、兼并，不断扩大企业规模和实力，进而达到快速发展的目的。谢谢！

**60、您好，贵公司的官司有结果了吗？网传的沸沸扬扬是真还是假？谢谢**

答复：您好，目前诉讼案件尚未开庭审理，具体开庭时间尚不确定。后续有相应进展，公司会按照法律规定及时披露，请关注公司在巨潮资讯网上披露的相关公告。公司与国

铁精工的诉讼会严格按照相关法律法规处理相关事宜，全力维护公司的合法权益。谢谢！

**61、公司高层有关关注股价，交易量，每天的换手率嘛，流动性低的吓人。**

答复：您好，感谢您对公司的关注！股票二级市场波动受到国家政策、经济因素、财政金融因素、公司因素和市场性因素等多方面的影响。目前，新型冠状病毒对多行业都造成不利影响，但是公司也在此期间，加强了管理、研发能力的提升，加大了新产品的研发力度。未来，公司会继续坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，保持技术领先优势；努力提升市场占有率及竞争力，积极推动业务拓展，提升盈利空间；同时公司董事会及管理层会深耕经营，相信未来公司将好的业绩回报投资者。谢谢！

**62、应收帐巨大，是不是调节利润？业绩持续性不保？**

答复：1、2019年末应收账款余额较大，主要系2019年公司销售规模不断扩大，同时铁路系统各路局等采购一般遵循较为严格的预算管理制度，通常由中国铁路总公司制订全年的投资计划，然后根据投资计划进行方案审查、立项审批，之后再根据投资计划安排资金和采购计划，内部付款审批流程较长，导致铁路局客户销售回款较为缓慢。2、公司不存在通过放宽付款条件促进短期销售增长，改变正常经营活动，从而达到粉饰业绩的情况。3、截止2019年底，公司在手订单近6亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。谢谢！

**63、您好！公司在2015-2018年度业绩增长快速，但到2019年报反映增长停滞，导致股价大幅下跌，公司是否有应对措施来维护投资者权益？**

答复：您好，感谢您对公司的关注！股票二级市场波动受到国家政策、经济因素、财政金融因素、公司因素和市场性因素等多方面的影响。目前，新型冠状病毒对多行业都造成不利影响，但是公司也在此期间，加强了管理、研发能力

的提升，加大了新产品的研发力度。未来，公司会继续坚持高质量研发投入，提高自主创新能力，保持技术领先优势；努力提升市场占有率及竞争力，积极推动业务拓展，提升盈利空间；同时公司董事会及管理层会深耕经营，相信未来公司将好的业绩回报投资者。公司 2019 年度实现营业收入 3.08 亿元，创历史新高，截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。谢谢！

**64、和国铁官司胜算的概率，补充提问。**

答复：您好，目前诉讼案件尚未开庭审理，具体开庭时间尚不确定。后续有相应进展，公司会按照法律规定及时披露，请关注公司在巨潮资讯网上披露的相关公告。公司与国铁精工的诉讼会严格按照相关法律法规处理相关事宜，全力维护公司的合法权益。谢谢！

**65、公司采购产品进口占比是多少，美国占多少？**

答复：公司目前未直接从国外采购产品，部分进口产品是从国内代理商采购，其中美国占比较小。

**66、请问公司官司胜率大吗？**

答复：您好，目前诉讼案件尚未开庭审理，具体开庭时间尚不确定。后续有相应进展，公司会按照法律规定及时披露，请关注公司在巨潮资讯网上披露的相关公告。谢谢！

**67、毛利率的稳定性和产能利用率这么简单问题为什么不答复？**

答复：您好！近年来公司的毛利率一直较为稳定，始终保持在 50-60%之间。公司的产品基本上均为定制化产品，不存在产能利用率的概念，但公司订单持续增长，生产一直处理非常繁忙的状态。谢谢！

**68、2 个月前我曾打电话给董秘建议，以公司名义注册微信公众号以便及时推送公司新闻，方便投资者了解公司动态，并建议公司将投资者联系电话改成直接拨打方式（不通过分机转接），可至今公司仍未落实，请问公司是管理混乱还是我**

**的建议难办？**

答复：您好，我们已经收到您的建议，目前公司正在进行网站更新升级及微信公众号的建设，感谢您对公司的关注！

**69、请问募投项目何时竣工投产？**

答复：您好，公司主要募投项目“高速铁路和城市轨道交通供电安全检测监测系统与高端技术装备研发生产基地建设项目”按照目前的实施进展，预计 2020 年底将完成主体建筑的施工，预计 2021 年下半年投入使用。谢谢！

**70、各位董事、总经理好。做为一个投资唐源的散户来说，我想不明白为什么不送股？**

答复：您好，公司的利润分配方案是鉴于公司目前经营情况良好，根据《公司章程》的相关规定，经综合考虑投资者的合理回报和公司的长远发展，董事会在保证公司正常经营业务发展的前提下拟定的，符合公司当前的实际情况，有利于公司的持续稳定健康发展。公司利润分配方案尚需经公司 2019 年度股东大会审议通过。谢谢！

**71、敏感问题不回答，公司股价一跌再跌，是否经营和成长性出了问题？**

答复：公司 2019 年度实现营业收入 3.08 亿元，创历史新高，截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。

**72、您好！关于官司一事，我想问一下这个官司是上市前遗留官司，不知公司是怎么处理上市前遗留问题。按目前我所了解一些上市公司是上市前司法问题由上市前股东承担，请说明一下贵公司今后的打算。**

答复：您好，按照法律规定，公司是否上市，公司的主体没有发生变化，与是否发生诉讼没有直接关系，公司与国铁精工的诉讼会严格按照相关法律法规处理相关事宜，全力维护公司的合法权益。

**73、您好！公司二季度收益预期如何？**



答复：您好，关于公司 2020 年第二季度的业绩情况，请以公司后续在巨潮资讯网上披露的半年报为准，谢谢！

**74、公司股票流动性较低，今年有送转计划吗？**

答复：您好，公司 2019 年度利润分配预案：以公司现有总股本 45,982,759 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 3.63 元（含税），共计分配现金股利 16,691,741.52 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润将结转以后年度分配。若在本次利润分配方案实施前公司总股本发生变动，公司将按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。

**75、公司股价在同股本同类型公司中最低，是否预示有没有公布的重大利空？**

答复：您好，公司股价波动属于市场行为，公司不存在应披露而未披露的重大事项。公司严格按照相关法律法规履行信息披露义务，谢谢！

**76、我是一名投资者，关注到贵公司 15-18 年度主营业务收入和主营业务净利润连续 4 年以 30% 的速度上涨，故对你们的长期发展很有信心，但 19 年的年报和一季度的季报出现了停滞，改变了原有的趋势，股价也不断创出新低，上市以后本应更有利公司的发展，对此比较疑惑，请问贵公司未来的增长趋势还能延续吗？**

答复：您好，公司 2019 年度实现营业收入约为 3.08 亿元，同比 2018 年度实现的营业收入增幅为 16.68%，持续受益于中国轨道交通行业快速发展的历史性机遇，特别是城市轨道交通行业处于高速发展期，公司营业收入 2019 年度依然保持了良好的增长势头。截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。2020 年 1 季度新冠肺炎疫情造成公司年后复工推迟，对公司短期收入有一定影响。谢谢！

**77、公司官网一上市就没有更新过，为什么会这样？投资者根本没有了解公司的窗口。**

答复：您好，公司网站正在更新升级当中，目前可通过互动易、电话咨询等渠道了解公司情况，谢谢！

**78、近期有没有机构调研？**

答复：您好，受疫情影响公司目前无现场调研，可通过互动易、电话咨询等渠道了解公司情况，谢谢！

**79、公司股价低主要原因是没有大的主力，请公司注意二级市场形象！**

答复：您好，谢谢您的建议！

**80、公司同行业大多在成都，能否积极并购？**

答复：公司将积极利用上市公司投融资平台，发挥自身的管理实力和优势，紧紧围绕“坚持主业，创新发展”的战略构想，抓住轨道交通行业大发展的有利时机，寻求对优质的并有核心技术与核心竞争力的企业进行收购、兼并，不断扩大企业规模和实力，进而达到快速发展的目的。谢谢！

**81、在高铁、轨道交通市场中贵司牵引供电检测监测系统的技术市场份额占比最近 3 年各多少？截止到今天贵司在手的所有产品（未交付的）订单合同金额有多少？**

答复：您好，在高铁、轨道交通市场中我公司牵引供电检测监测系统参与投标的项目中中标率较高，由于没有权威渠道能够完整获取牵引供电检测监测领域的招标数据总体情况，各地区招标信息也无法完整获取，因此无法测算在高铁、轨道交通市场中我公司牵引供电检测监测系统的技术市场份额最近 3 年准确的占比情况；截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元，充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。

**82、请问募投项目何时投产，前景如何？**

答复：公司主要募投项目“高速铁路和城市轨道交通供电安全检测监测系统与高端技术装备研发生产基地建设项目”按照目前的实施进展，预计 2020 年底将完成主体建筑的施工，预计 2021 年下半年投入使用。公司通过多年不断对新技术和产品的研发、客户资源的积累，公司发展迅速，生产

规模和实力有了较大的提高，近年来公司订单持续增长。但目前公司场地狭窄，生产能力及生产设备已不能满足产品生产和市场的需求。因此，本项目将通过新建生产基地，购置先进、高效的实验、检测、分析、生产加工等设备，完善相关配套辅助设施，提高公司产品的产量和质量，更好地满足市场需要。

**83、您好！我看了你们的年报，今年的经营性现金流出现大幅下降（减去了法院查封的1亿元），应收账款上升了61%，应收票据也增长了54%，与销售额只增长10+%不成比例，预收账款也下降了2000万元，在大环境有利公司发展的情况出现这样的状况我感觉不好理解，能不能解释一下，谢谢！**

答复：2019年度公司经营活动现金流入下降，主要原因包括：（1）2019年度公司收入规模有所增长，但由于部分项目系预收账款结转，导致2019末经营性预收账款较年初减少2,004.96万元；（2）2019年度客户销售回款较差，2019年末经营性应收账款较年初增加7,808.01万元；（3）2019年销售回款中商业承兑汇票增加，2019年末经营性应收票据较年初增加593.00万元；（4）2019年销售回款中银行承兑汇票增加，2019年末经营性应收款项融资较年初增加1,694.03万元。综上所述，公司经营活动现金流入下降4,183.56万元，主要系公司收入确认与销售收款时点不一致以及2019年度销售回款较差且以票据结算的销售回款增加所致，并非公司经营情况、外部环境和业务模式发生重大不利变化所致。公司预收款项主要是公司根据合同约定收取的货款，在公司产品没有验收交付前计入预收账款，验收交付后转入营业收入。2019年末，公司预收账款余额主要来自采用滚动回款方式的车辆厂客户，如宝鸡中车时代工程机械有限公司，该车辆厂与公司合作时间长，业务具有持续性，采用滚动付款，回款情况较好，故形成金额不等的预收账款。公司产品定制化特征明显，产品特点决定现场安装调试所需时间较长，且受客

户现场环境、检测车车体生产进度等各种因素的影响，公司产品项目执行周期长短不一。由于公司产品是在安装调试完成并经客户验收合格交付后一次性确认收入，因此项目执行周期影响了公司收入确认时点，进而造成公司预收账款余额的波动。

**84、请问官司进展如何？为啥不和解？**

答复：关于诉讼案，目前公司还未收到法院下达的进一步的法律文书，最终开庭时间以法院通知为准。公司会严格按照法律法规的规定及时履行信息披露义务，谢谢！

**85、贵司的主要产品牵引供电检测监测系统，产品从接单到交付一般周期是多长时间？**

答复：您好！公司产品分需要安装调试和不需要安装调试两类，需要安装调试的产中，公司牵引供电检测监测系统的项目执行周期通常为半年至两年不等，个别项目的执行周期超过两年。而产品接单和项目执行开始时间不完成吻合，受客户、项目现场、车辆厂等多方因素影响。

**86、截止五月十日，最新股东人数多少？**

答复：您好，为保证所有投资者公平地获取公司的信息，公司在定期报告中会披露对应时点的股东信息。对于其他时点的股东人数，股东可以向公司董办电子邮箱提供其持有本公司股份的书面证明文件和身份证照片，经公司核实股东身份后，公司将会提供相关信息。

**87、公司目前在手订单总额是多少？年报显示预收款下降很多，是否预示在手订单减少？**

答复：您好！公司获取的合同订单有一定的先行指标作用，可综合体现公司的客户认可度、市场营销能力和未来盈利能力。截至 2019 年 7 月 31 日，公司在手订单总额为 65,048.96 万元（含税，包括 2019 年 1-6 月已验收合同），为公司 2018 年度营业收入（含税）的 2.11 倍，为公司未来一定期间的业绩增长提供相对可靠的保障。但是如果未来公司不能持续获取足额的合同订单，公司未来的盈利水平将受到不

利影响。截止 2019 年底，公司在手订单近 6 亿元（不含 2019 年已验收合同），充足的在手订单为公司未来实现稳定的业绩提供了基础性保障。从上述数据可以看出公司持续保持较高在手订单金额。2019 年末预收款较 2018 年末减少 2,004.96 万元，主要系 2018 年度承接的地铁公司、总承包商及其他客户的项目陆续于 2019 年度完成验收实现销售收入，同时新承接的项目预收款减少所致，公司外部经营环境和业务模式未发生重大变化。

**88、公司有没有打算向其他领域发展，有没有收购标的？**

答复：公司将积极利用上市公司投融资平台，发挥自身的管理实力和优势，紧紧围绕“坚持主业，创新发展”的战略构想，抓住轨道交通行业大发展的有利时机，寻求对优质的并有核心技术与核心竞争力的企业进行收购、兼并，不断扩大企业规模和实力，进而达到快速发展的目的。谢谢！

**89、如果公司官司打赢了，一定要对原告进行反诉讼索赔。**

答复：您好，公司会严格按照相关法律法规进行应对，以维护公司的合法权益，同时公司会按照相关规定及时履行信息披露义务。谢谢！

**90、您好！请问一下贵司目前国内主要的同业竞争对手都是哪几家？**

答复：您好，根据产品细分领域不同，竞争对手不同，同行业可比公司信息具体可参考在招股书中披露的有关信息。谢谢！

**91、您好！请问上市的融资项目何时竣工验收？何时为公司产生正贡献？**

答复：您好，公司主要募投项目“高速铁路和城市轨道交通供电安全检测监测系统与高端技术装备研发生产基地建设项目”按照目前的实施进展，预计 2020 年底将完成主体建筑的施工，预计 2021 年下半年投入使用。公司通过多年不断对新技术和产品的研发、客户资源的积累，公司发展迅速，生产规模和实力有了较大的提高，近年来公司订单持续增

	<p>长。但目前公司场地狭窄，生产能力及生产设备已不能满足产品生产和市场的需求。因此，本项目将通过新建生产基地，购置先进、高效的实验、检测、分析、生产加工等设备，完善相关配套辅助设施，提高公司产品的产量和质量，更好地满足市场需要。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2020年5月12日